

Die Safegate Gruppe mit Hauptsitz in Malmö, Schweden, ist einer der weltweit führenden Lösungsanbieter von Flugzeugpositionierungs-, Rollführungs- und Befeuerungssystemen. Auf mehr als 500 der führenden Flughäfen sind Safegate Produkte installiert und verhelfen Flugzeugen zu optimalen Starts und Landungen - alle vier Sekunden dockt ein Flugzeug mit Hilfe von Safegate Systemen sicher und präzise an.

In über 50 Ländern der Welt sind wir mit hoch spezialisierten Mitarbeitern vertreten. Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir für unsere deutsche Niederlassung mit Sitz in **Elmshorn bei Hamburg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

AREA SALES MANAGER AIRPORT (m/w)

FÜR DIE VERTRIEBSREGION D-A-CH

Als zukünftiger Stelleninhaber sind Sie für sämtliche Vertriebsaktivitäten in der Region D-A-CH maßgeblich mit verantwortlich. Für die Ansprechpartner der unterschiedlichen Flughäfen sind Sie ein technisch kompetenter und vertrieblich versierter Repräsentant der Safegate-Gruppe.

Im Einzelnen ergeben sich daraus folgende Aufgabenschwerpunkte:

- Pro-aktive und nachhaltige Betreuung von bestehenden Kundenverbindungen
- Übernahme von Akquisition und strategischer Neukundengewinnung
- Mitwirkung bei der Erstellung von Angeboten, insbesondere im Rahmen von Ausschreibungen
- Durchführung von Präsentationen, z.B. bei Produktneuerungen
- Angebotsverfolgung und Vertragsverhandlungen (national und international)
- Schnittstelle zwischen Kunden und internen Fachabteilungen, enge Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement

Als zukünftiger Stelleninhaber sollten Sie folgende Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen:

- Abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare (technische) Berufsausbildung
- Interesse am internationalen Anlagenbau und dem Themenfeld Airport und Aviation
- Vertriebserfahrung im Segment erklärungsbedürftiger Investitionsgüter
- Spaß am Umgang mit Kunden (B2B) und Menschen unterschiedlicher Kulturen
- Ausgeprägte kommunikative Eigenschaften und ein sicheres Auftreten sowie großes Engagement, Lösungsorientierung, Überzeugungskraft und Teamgeist
- Bereitschaft zu nationalen und internationalen Reisen
- Gute Englischkenntnisse, zusätzliche Französischkenntnisse sind von Vorteil

Wir freuen uns auf Sie als Verstärkung unseres Vertriebsteams!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühesten Eintrittstermins ausschließlich per E-Mail an die von uns beauftragte HR-Beratung, z. Hd. Frau Meyer: meyer@hr-services-hamburg.de

Safegate Germany GmbH
Daimlerstraße 6
25337 Elmshorn